

ЗАПОЛЯРНАЯ РУДА

Газета издается
с 20 июля 1956 г.
Цена в розницу — 300 руб.

суббота, 29 июля 1995 г. • № 53 (0301)

ДОРОГИЕ НАШИ ЧИТАТЕЛИ!

В связи с многочисленными претензиями по доставке газеты «ЗР» отдел доставки при редакции расформирован. С 30 июля нашу газету разносят почтальоны отделения связи. Все организационные вопросы можно решить в отделе доставки, тел. 29-20.

Большая просьба к вам, уважаемые подписчики, — приведите, пожалуйста, ваши почтовые ящики в порядок.

И еще. С 30 июля редакция «ЗР» располагается в другом помещении. Новый адрес редакции: Строительная, 44 (помещение МКТО «Оленегорск»), каб. №№ 14, 15, 23, 24, 26.

30 ИЮЛЯ — ДЕНЬ РАБОТНИКОВ ТОРГОВЛИ

— Раньше, во времена единого ОРСа, на предприятии работало до 1500 человек — праздник был для всех... Сегодня читатели Меркурия [древнерим. бога торговли] разделились по формам и видам собственности, такое впечатление, что каждый встречает праздник в одиночку...

Мне хотелось, чтоб в городе знали о существовании профессионального праздника торговых работников. Его никто не отмечал, он есть и будет!

Да, раньше мы чувствовали этот праздник — сейчас, после разделения, этого чувства нет. Торговлей стали заниматься не только профессионалы, но и бывшие домохозяйки, врачи, учителя... Жизнь заставила людей искать другой путь заработка, помимо своей основной профессии. Но часть старой доброй торговой «гвардии» у нас осталась, и я предлагаю после этого разговора заглянуть на некоторые городские торговые предприятия — им сегодня живется нелегко...

— В чем козачь всех бед!

— В отсутствии стабильной законодательной базы. Вот недавно (к примеру) по обществу пришло аж три постановления: о том,

что предприятия должны сертифицироваться, что необходимо организовать на этих предприятиях лаборатории, что предприятия общепита могут считаться таковыми только после представления определенного набора посуды — в общем, опоздавшие постановления, не облегчающие, а усложняющие работу предприятий. Ведь приватизация давно прошла — что теперь «кулаками-то махать», рег-

ламентировать, загонять джина в бутылку. Нам говорили, что после приватизации мы будем жить лучше — но магазины наполнились лишь импортными продуктами позорительно го качества. Значит, это не тот шаг, который было необходимо сделать! Сейчас, когда повысились таможенные тарифы, импортные товары будут еще более дорогими, что незамедлительно скажется на кармане покупателя. Да, очередей нет, но нет и изобилия дешевых отечественных товаров...

— Вы считаете, что нововведения привели лишь к хаосу!

— Да, неразбериха на ценовом рынке не дает стабильно работать торго-

вым предприятиям, они вынуждены переходить из рук в руки... Чувствуется, что у магазинов нет своей ниши, нет специализации — берут сразу за все. На прилавках и продукты, и ширпотреб, и даже мебель...

— Будет стабильность — магазины найдут «свою торговлю», но для этого надо знать, что завтра твою торговую точку не прикроют из-за того, что какому-то высокому начальнику что-то пришло в голову.

На государственном уровне нет политики социализации

и искать пути снижения себестоимости товаров.

— Плюс огромное число регламентирующих бумаг, съедающих первоначальный смысл благих намерений...

— Когда продавали предприятия, тогда и надо было все предусмотреть — теперь уже поздно. Пред-

приятия брошены, как ребенок в воду — выживают самостоятельно. С одной стороны, государство требует исправно платить налоги, выполнять множество регламентирующих актов, а с другой — оно не желает предоставлять отчет о том, куда были потрачены деньги на-

кормить себя и семью...

Кстати, зарплаты продавца на рынке и продавца муниципального предприятия сильно разнятся не в пользу последнего. Складывается впечатление, что торговые предприятия города существуют только на энтузиазме работников, выбравших когда-то эту стезю.

— Таким образом, в городе существует две категории торговых работников:

«старая гвардия» и те, кто пришел не от хорошей жизни. Отличаются ли качественно эти две категории!

— Одни умеют и знают, как торговать, они посвятили этой профессии жизнь — у них, как правило, нет нарушений. К этой категории, в первую очередь, нужно отнести бывшие государственные предприятия, входившие в состав ОРСа.

У новых торговцев и психология другая, и цельная, и нарушений больше, и в душе они не «торгаше». Они так и остаются камешками, санитарками, домохозяйками, главными для которых — возможность прожить сегодня, так как государство другого выбора им не пре-

доставило. Я думаю, в лучшие времена они вернутся к своим основным профессиям.

— Но не скоро, число корабейников еще будет расти. — Будет ли расширяться городской рынок!

— Расширяться до бесконечности рынок не может, он не резиновый, да и жители соседних домов регулярно подбрасывают жалобы в администрацию. Перенести рынок на другое место тоже затруднительно — необходимо около 400 млн. рублей. Поэтому надо искать дополнительные торговые площади, хотя решение и этого вопроса также требует определенного финансирования...

— Что бы вы пожелали сегодня труженикам оленегорской торговли!

— Хочу поздравить всех торговых работников с профессиональным праздником, пожелать стабильности и оптимизма, надежды на лучшее. Чтобы не думать о выживании, а заботиться о культуре обслуживания покупателей, о лучших условиях реализации товаров, о материальной базе... Будем надеяться, когда-нибудь наступят такие времена...

Зависал С. СЕРГЕЕВ.

ТОРГОВЛЯ,

как она есть и какой ей быть надлежит...

На вопросы нашего корреспондента отвечает зав. отделом торговли, товарных ресурсов и ценообразования при администрации г. Оленегорска Алла Юрьевна СЕМЕНЧЕНКОВА.

приятия переходят из рук в руки...

— Чувствуется, что у магазинов нет своей ниши, нет специализации — берут сразу за все. На прилавках и продукты, и ширпотреб, и даже мебель...

— Будет стабильность — магазины найдут «свою торговлю», но для этого надо знать, что завтра твою торговую точку не прикроют из-за того, что какому-то высокому начальнику что-то пришло в голову.

На государственном уровне нет политики социализации

логоплетельщиков. По идее, если я плачу налог, то должна знать, на какие цели потратило государство мои деньги.

— Сколько в городе торговых предприятий, сколько индивидуалов!

— Вместе с муниципальными у нас около 170 предприятий торговли, еще около 40 киосков и 350 индивидуалов. Это те люди, которых соображали, отправили в вынужденный отпуск, зарплату за три месяца не выдали. Приходится им идти на наем, чтобы про-

сегодня невозможно прогнозировать спрос на тот или иной вид продукции: на городских предприятиях попридержат выплаты зарплаты — исчезнут покупатели. А вообще, дневной оборот магазина составляет 4—6 млн. рублей, но в доходах от этой суммы остаются лишь 100—120 тысяч — остальные съедают поставщики, налоги, посредничество. И хотя потолка надбавок не существует, но есть самый надежный ограничительный механизм — покупатель, который дорогой товар просто не

возьмет — вот и приходится находить «золотую середину» между поставщиком и покупателем. В среднем, продавец мебельного магазина получает около 300 тыс. рублей. Есть на предприятии задумки, планируются новшества, но свои идеи работники мебельного магазина решили пока не рассказывать — попридержат до лучших времен... И еще они просили поздравить О. Пикову, В. Кузнецову, Е. Максимова и всех работников торговли с профессиональным праздником!

Зависал С. СЕРГЕЕВ.

„Задавили налоги!..“

жалуется директор МКТО «Оленегорск» В. А. Шахов. В данный момент предприятие в убытке. Особенно «достал» налог на имущество — наша родимая оленегорская база, где испокон веков хранился зимний фрукт и овощ, без которого северянам пока не обойтись, является главной убыточной статьей. За ее содержание МКТО приходится выкладывать круглую сумму, хотя предприятию, как всем коммерсантам, выгодней завозить товар сразу в магазин, чем держать его на хранении, оплачивая огромные налоги, по... За МКТО закреплена обязанность кормить зимой городские детские учреждения, больницы, интернаты... Пока овощи-фрукты есть на прилавках, но с ноября по март ни один коммерсант картошку в город не повезет, и потому должны быть свои запасы: тут без складов не обойтись. Правда, при сегодняшнем товарообороте, когда объемы заготовок снизились в пять раз, предприятию нужен лишь один склад и один холодильник под мясо — это все. Куда девать остальные 10 складов? Комитет по управлению имуществом вы-

ставлял склады на продажу — желающих приобрести их не было. Вот и остались они на горбу МКТО «Оленегорск», как общественная нагрузка. Руководство торгового предприятия считает, что выход лишь в изменении налоговой системы, ведь только за последние полгода пришлось отдать в виде различных налогов более 400 млн. рублей — эту сумму пришлось изъять из оборота, так что закупать товар практически не на что.

Выручали ежегодные кредиты «под закладку», но в этом году Мурманск обещает выделить деньги лишь на топливо. «ГОУ» прощсе, — считают работники МКТО. — есть бартер, можно поменять продукт на продукт, а внутренние деньги у себя прокрутить. Нам же «максимовки» вводить смысла нет, ведь товар у посредников приходится покупать за наличные деньги! Писали в Мурманск с просьбой освободить от налога на имущество, но ответ пришел отрицательный. Вот и остается надеяться лишь на опытных людей, на профессионалов, таких, как Е. Харитонов, О. Ведакина, В. Афанасьева, К. Емельянова.

Как появляются „бешенные“ цены?

Этот вопрос мы адресовали работникам городского отдела торговли и получили примерную раскладку, которая напрочь опровергает некоторые укоренившиеся мифы.

Предположим, что товарооборот среднего муниципального предприятия торговли составляет около 150 млн. рублей в месяц — 20 процентов придется на торговую надбавку (где-то 30 млн. рублей), что составляет валовый доход предприятия. На издержки обращения, коммунальные услуги, зарплату, налоги уходит, примерно, 70 процентов от этой суммы (21 млн. рублей). На развитие торговли остается лишь 9—10 млн. рублей. Вагон мебели, к примеру, стоит около 40 млн., вагон сахара — 60 млн., вагон мяса — 25 млн. рублей — таким образом, закупать продукцию вагонами предприятие

торговли уже не может. И если нельзя работать с изготовителями, значит, приходится идти к посреднику, который согласен поставить товар меньшими партиями, но при этом «накрутить» более высокую цену. Если учесть, что посредник бывает не один, а скорее всего их целая цепочка — отсюда высокие цены. Не имея собственных средств, торговля лишена возможности работать «напрямую» с изготовителями что 5-ет по карману, прежде всего, покупателя и обогащает звено посредников, тем более, что работают они на «наличке». Торговые предприятия имеют свою «бухгалтерию» и вынуждены исправно отчислять налоги, а у посредника-индивидуала есть теоретический шанс укрывать какую-то часть прибыли от государства... Хотя посредник посреднику — рознь...

„Комфортно?“

«Не сказать, что дела наши плохи, но хуже, чем в прошлом году», — говорит товаровед мебельного магазина «Комфорт» А. А. Захаренкова. Поставщики работают

„Некомфортно?“

«по предоплате», отгружают товар вагонами, а магазин вагон продукции быстро не в состоянии реализовать — сказываются невеликие масштабы нашего города. К тому же,

главное богатство большого „дома“

25 миллионов 500 тысяч составляет налог на имущество Дома торговли, растут цены на коммунальные услуги, пишет письма «Водоканал», увеличивают расценки лифтовики — большие площади содержать невыгодно. Вот и приходится сдавать 2-й этаж под вещевой рынок физическим лицам. Пока желают завестись торговое «гнездышко» внутри одного из красивейших зданий города немного. Но лиха беда начало — цена за место 7 тысяч в день, зато тепло, светло и мухи не кусают... Работники Дома

торговли устали жить одним днем — все хотят хоть какого-то постоянства — чтоб был товарооборот, чтоб наладилась прямая поставка, чтоб можно было работать с постоянными коммерческими клиентами, чтоб не уходили специалисты... Поэтому здесь ценят тех, кто остался — это А. Бабина, Г. Чумичева Н. Потякина, Т. Киселева, Г. Мамалева, Р. Горбарук, Т. Вилкова, Л. Сарамуд, Г. Басова и многие другие, кто верит в будущее самого большого в городе торгового дома.

С. ВЕСЕЛКОВ.

◆ ШКОЛЫ, СВАДЬБЫ И ОБРЯДЫ...

Общественная нагрузка для ТПО «Северянка» — это организация школьного питания. Коллектив из 70 человек кормит всех «школьных» детей и молодежь ПТУ-20. После коммерциализации «Северянка» так и осталась базой обеспечения школьным питанием. Дотации практически не поступают — за питание детей перечисляют по 428 рублей с человека, прибыли от обслуживания школ нет, — так что сотрудникам приходится прибавлять, чтобы обеспечить себе сносную зарплату.

Своими силами отремонтировали 1-ю столовую и «Пончиковую», которые специализируются теперь на обслуживании свадеб и ритуальных обрядов. Павильоны на рынке и на улице Парковой тоже дают кое-какой доход. Хорошо, что остался опыт и старые связи — и потому надежда на таких работников, как М. Суляева, В. Сироткина, Т. Шатеневская, А. Артемьева, Л. Елманова... Руководство ТПО «Северянка» просило передать своим работникам пожелания счастья, здоровья, а также удач в труде и личной жизни.

◆ НА СЕВЕРЕ ДИКОМ СТОИТ ОДИНОКО...

В ТОО «Заполярье», известном миру как магазин № 25, мы встретили днем лишь четырех покупателей. Ассортимент небогат. Предприятие на грани... Мясо, хлеб, молоко реализуются лишь на треть от былого оборота «Лето» — люди в отпусках, да и рынок рядом — забирает потенциальных покупателей, — объясняет ситуацию директор В. П. Герасимов. На нашем каменистом болотистом севере мало предприятий, производящих продукты питания, а в дальний путь за продуктами не отправиться — нет средств передвижения, нет капитала... Ведь из каждого заработанного рубля — 97 копеек отдай на налоги! Оттого, что упал спрос и оборот — затягиваются расчеты, это отпугивает немногочисленных поставщиков. Приходится завозить товар через посредников, из Мурманской оптовой базы — отсюда «накрутки» на продаваемую продукцию.

Чтобы сохранить профиль, штат и ассортимент, здесь разработали свой план выхода из кризиса: решено объявиться промтоварным отделом (благо, площадь хватает), будет и трикотажный отдел — есть договоренность о прямых поставках недорогого трикотажа из Белоруссии. Откроемся так же посудохозяйственная секция, а у входа в магазин будет работать киоск... В общем, хотя живется индивидуально сейчас лучше, но выбираться из кризиса все же сподручней вместе — коллективом. Поэтому на предприятии ценят опытных работников, оставшихся верными магазину на Строительной. Среди них Е. Чердынченко, Т. Дурягина, Л. Карпухина... Поздравляем с праздником и желаем процветания!

У бога торговли Гермеса были „крылатые“ сандалии,

но не было проблем с взаимозачетами

Г ОВОРИТЬ исключительно хорошо о торговле, даже с ориентиром на прошедший на днях праздник, и при этом не вызвать раздражения у категории покупателей, очень не просто. Тем более о комбинатовской, то есть о «ЦОПите», все разговоры о котором начинаются и заканчиваются сетованием на пресловутые беспроцентные кредитные талоны. Такова реальность и нигде от нее не денешься.

О причинах, породивших использование такой формы расчета с работниками ГОКа, на страницах «ЗР» говорилось не раз и достаточно подробно. Неплатежи, экономические тупики, похоже, в ближайшем будущем будут по-прежнему определять наше бытие. Великий комбинатор Остап Бендер сказал как-то, что в финансовую пропасть можно падать бесконечно долго.

Итак, полет продолжается. А пометку замечания уже современных юмористов, если он продолжительный, то в пути должны кормить...

Ну, а если, отбросив классический и авторский юмор, перейти на серьезный деловой тон, то задачи перед ЦОПитом стоят именно такие — накормить (на работе и дома), одеть-обуть олконовцев, обставить их квартиры мебелью и многомногом другом.

И если посмотреть на работу ЦОПита беспристрастно (даже не отказываясь от любимого постулата «покупатель всегда прав»), то можно и должно признать: проблем и забот у людей по ту сторону прилавка очень много. И не все они, пока и к сожалению, разрешимы.

Сегодня, наверное, уже все в городе знают, что ЦОПИТ — это целая сеть комбинатовских магазинов — как продуктовых, так и промтоварных, мини-пекарня, колбасный цех, ряд точек общепита, а теперь еще добавился и швейный участок.

Людмила Васильевна Новикова, заместитель начальника ЦОПита, с которой мы допоздна беседовали в кабинете управления (в дневном рабочем расписании найти «окно» для встречи с корреспондентом так и не удалось) обозначила болевые точки цеха, отметила успехи и недостатки его работы, погасив аргументами обойму моих «весьма неудобных» вопросов. Вопросы, не выдуманные, но рожденных жизнью, адресованных торговле рядовыми покупателями.

— Почему гоковские магазины дорогие? — спрашиваю и получаю в ответ уверенное:

— А почему вы (понимай покупатель — Т. П.) считаете их таковыми? Ведь если взять ценовую статистику наших магазинов и сравнить с прочими городскими и коммерческими, то окажется, что это далеко не так. В гоковских товарах не дороже, а даже, хоть чуть-чуть, но дешевле. Конечно, иное дело, если сравнивать с рынком. Но ведь во всем мире рынок с магазином не сопоставим. Рынок всегда будет дешевле, ведь цены в магазинах стабильны, и не могут меняться в процессе купли-продажи, тогда как покупатель и продавец могут сторговаться. Так что сравнивать резонно магазин с магазином.

Конечно, будь у нас финансовая свобода, будь возможность беспредел-

ного безвзвешенного расчета, перевода денежных средств от предприятия к предприятию — ситуация с ценами изменилась бы в лучшую сторону. Ведь средний товарооборот цеха составляет 2 млрд. руб. в месяц. Но, увы...

— Любовь Васильевна, по какой схеме ЦОПИТ ведет закупку товаров? Кто среди его партнеров? Учитывается ли спрос населения на те или иные товары?

— При формировании ассортимента товаров основная ставка делается на спрос наших покупателей. В первую очередь мы стараемся заполнить наши магазины теми товарами, которые нужны каждый день, каждой хозяйке: от лаврового листа и молока до мяса и колбасных изделий. Ежегодно мы участвуем в Московских ярмарках, на которых заключаются договоры на поставку овощной продукции. Овощи, картофель, лук, морковь мы в основном закупаем оптом и пользуемся потом в течение всего года, не меняя цены. Это благотворно влияет на стоимость обедов в столовых, где в основном используются наши овощи. Практикуем вагонные поставки мяса. Так, за полугодие цехом продано 2547 центнеров мяса, из них продукция подсобного хозяйства составляет 120 тонн. Заключаем договоры с местными поставщиками — наш сухарный завод, Мончегорский молочный завод, Ковдорский молокозавод, другие.

Осенью обязательно поедим на ярмарку — будем продавать швейные изделия и, заодно, заключать договоры с предприятиями-изготовителями обуви, трикотажу, галантереи, ковров, бытовой техники. На таких ярмарках заключаются договоры на следующий год. Говоря об этом, я хочу сказать, что всевозможные каналы поставок у нас отработаны, имеется большой опыт, но все упирается в деньги.

— Каналы-то отработаны, опыт — это тоже хорошо, но финансовая нестабильность, наверное, способна все это свести на нет... — Здесь я с вами не соглашусь. Потому что имеющиеся наработки и позволяют сохранять партнерские отношения даже тогда, когда поневоле нарушаются сроки оплаты. Предприятия-изготовители в нынешнем джунглевом рынке стали осторожнее в контактах со всевозможными коммерсантами — перекупщиками и предпочитают иметь дело с платежеспособными стабильными партнерами. В этом плане у «ОЛКОНа» создался хороший имидж, и если даже мы не проплатили вовремя, есть гарантия, что мы от своих обязательств не уйдем.

— Горожане порой жалуются, что скучноват выбор товаров в промтоварных магазинах...

— Эта, как вы говорите «скучность» объясняется все той же причиной — деньгами... Однако мы стараемся избежать однообразия в поставке, например, мебели. Горожане с удовольствием покупают мебельную стенку «Сла-

ва» Великолукского мебельного комбината; эти изготовители часто меняют облицовку, модифицируют мебель, и их продукция, что называется, морально не стареет. Из Северодвинска и Краснодара получаем мебель по взаимозачету на металл. От приобретения же дорогой импортной и разных предметов быта нас вынуждает отказываться стоимость таких вещей. Покупать непосредственно на валюту возможности нет, а приобретение таких товаров на конвертируемые рубли сделает их просто недоступными для нашего потребителя.

— Не позавидуешь кассиру гоковского магазина, который целыми днями выслушивает претензии покупателей, работа с кредитными талонами... Молоко за вредность им не даете?

— Наверное, молока не хватит... Знаете, люди, проработавшие в торговле не один год, знают психологию покупателя и стараются понимать, что чаще всего то недовольство, которое выплескивается на продавца или кассира, адресовано не им. Такое отношение провоцируется всей нашей легкой нынешней жизнью.

Мы стараемся учитывать эти факторы и сегодня, хотя наш профессиональный праздник уже и позади, хотелось бы все же обратиться к нашим покупателям: давайте щадить друг друга. Не забывать, что по ту сторону прилавка стоит женщина, у которой те же проблемы, дома дети, заботы...

А коллектив наш, честное слово, совсем неплохой! Люди у нас работящие, выносливые (где еще увидишь женщину, выносящую ящик с продукцией из подсобки?). С таким коллективом — а нас после присоединения швейного участка около 400 — можно горы свернуть!

Веседовала
Т. ПОПОВИЧ.



Почему не принимает вклады «Арктикпромстройбанк»?

В ЧЕМ ДЕЛО?

С этим вопросом мы обратились к зам. управляющего Оленегорского отделения «Арктикпромстройбанка» Галине Михайловне Слепухиной.

— Этот факт не должен настораживать наших вкладчиков. Банк работает в нормальном режиме. Каждый банк и каждое отделение знает и учитывает размер и объем своей работы. Планирование будущего — необходимая составная часть работы банка. Мы постоянно прогнозируем возможность отработки привлеченных денежных вкладов. Привлекая вклады населения, мы думаем об их размещении: оно должно быть выгодно и вкладчику, и банку. Иными словами, нам необходимо обеспечить заявленные проценты вкладчику, плюс какой-то процент на свою социальную сферу, развитие банка. Сейчас наше отделение ограничилось

определенной суммой вкладов, которые у нас в работе. То есть перспективы для больших сумм, которые бы приобрел банк, на сегодняшний день пока нет. И воспринимать это стоит не как недостаток банка, а как

его ответственность перед своими вкладчиками, реальное соизмерение возможностей.

— Каковы дела банка с наличностью?

— В последнее время у нас возникли трудности с наличной денежной выплатой, но сейчас этот вопрос решен и налич-

ность у банка имеется. Мы получили три миллиарда рублей.

А вообще-то, возможно, пришла пора населению и банкам шире использовать электронные пластиковые карты. Ведь это удобно, в первую оче-

редь, вкладчикам. Сейчас мы занимаемся изучением спроса на этот вид услуг, при котором пластиковая карта по заявлению вкладчика изготавливается персонально. И если человек, допустим, едет в отпуск в город, где существует сеть магазинов, авиа- и железнодорожных

касс, работающих с пластиковыми картами, то ему нет необходимости везти с собой купюры.

У нас в отделении есть перечень городов России, Украины, где проблем с обналичиванием пластиковых карт не возникнет.

— Кто среди ваших клиентов?

— Мы работаем с такими солидными организациями города, как АО «ОЛКОН», шибеницкий завод «Водонанал», среди наших клиентов много воинских частей и ряд коммерческих структур. Однако, к размещению

денег в коммерческих структурах наш банк относится очень осторожно, потому что те, порой, ведут себя несolidно, когда доходит до возвратности.

Конечно, это относится далеко не ко всем, и было бы несправедливо обвинить всех коммерсантов, однако определенная подстраховка банка должна быть.

...Пользуясь случаем, я бы хотела обратиться к нашим вкладчикам, как нынешним, так и потенциальным, не сомневаясь в надежности нашего банка и доверять ему.

Мы живем далеко не в роскоши, не строим шикарных офисов, считая, что в первую очередь должны заботиться о благополучии наших клиентов. Стараемся работать в ногу со временем, но сохраняя разумную целесообразность.

Записала
Т. НИКОЛАЕВА.

ИЗ ОПЕРАТИВНОГО ЖУРНАЛА ДЕЖУРНОГО МИЛИЦИИ

КРАЖИ

21 июля, проникнув через окно в столовую административного здания ОЗИС, похитители изъяли кассовый аппарат «Ока». Объект охранялся ведомственным сторожем.

21 июля, по ул. Парковой у дома 3 был похищен оставленный без присмотра молад «Мини-моник». В краже подозреваются двое несовершеннолетних.

23 июля, ночью из гаража, расположенного в районе свинарника пос. Высокий, путем срыва замка, похищены вещи: телевизор, электронный прибор к стиральной машине, вулканизатор, две камеры от а/м «Жигули».

25 июля заявила гр-ка Ф., что во время следования в поезде № 15 Мурманск—Москва у нее из сумки были похищены 300 тыс. рублей и документы. Материалы отправлены на ст. Петрозаводск.

26 июля из гаража пос. Высокий, путем срыва навесного замка похищены вещи и запчасти на сумму 2 млн. рублей. Возбуждено уголовное дело.

В тот же день с центрального склада ОСЗК, охраняемого ведомственной охраной, путем пролома стены было похищено 512 банок свиной тушенки.

ВЫМОГАТЕЛЬСТВО

26 июля сообщила 20-летняя У., что в рейсовом автобусе № 105 мужчина по имени Олег отобрал у нее сумку с документами и стал вымогать деньги в сумме 200 тыс. рублей. Установлен и разыскивается 22-летний ранее судимый неработающий Г.

ПОПАЛ ПОД ПОЕЗД

26 июля в хирурги-

ческое отделение, в палату реанимации госпитализирован гр-н Ф. с открытой черепно-мозговой травмой, травматической ампутацией правой руки на уровне локтевого сустава, разрывом правого плечевого сустава и шоковым состоянием II степени. Со слов окружающих — попал под поезд.

УСТАНОВЛЕН И ЗАДЕРЖАН

22 июля поступило сообщение, что в квартире дома 17 по ул. Гвардейской открыта дверь, в то время, как хозяин находится в отпуске. В ходе оперативно-розыскных мероприятий за кражу вещей в данной квартире установлен 36-летний житель Высокого Л. Доставлен в ГОВД для выяснения. Сумма ущерба устанавливается.

24 июля за кражу из квартиры по Космонавтов, 14, видеоплеера, норковой шапки, куртки, посуды и видеонассет установлен ранее судимый 19-летний С. и 20-летний не работающий Р.

ОБНАРУЖЕН ТРУП

24 июля на даче по ул. Травяная обнаружен труп 47-летнего Д. Признаков насильственной смерти нет.

ПОПЫТКА СУИЦИДА

22 июля в реанимационное отделение госпитализирована 25-летняя В. с острым отравлением транквилизаторами (таблетками) и алкогольным опьянением средней степени тяжести. Опросить не представлялось возможным.

25 июля в отделение терапии госпитализирована 15-летняя М. с диагнозом: отравление фурасемидом, психоз. Суицидальная попытка.

ОПТОВЫЙ МАГАЗИН

„Привоз“

г. Апатиты
предлагает

Спиртные напитки в ассортименте:
спирт «Роял» 1 л — 17500,
водка импортная 1 л (10 наименований) — 11500,

а также шампанское «Слуманте» (Украина) вина молдавские — «Монастырская изба» «Бренди», «Слычач Бряг», ликер «Амаретто» «Мартини» 1 л.

В большом ассортименте соки и многое другое.

Наш адрес: г. Апатиты, пром. площадка ЛТП

(напротив АТП «Апатитстрой»).

Тел. (55) 3-16-63 — круглосуточно;

в рабочие дни;

(55) 3-11-76 с 10 до 17 часов;

суббота, воскресенье с 11 до 16 часов.

Индекс 52847

Газета находится на перерегистрации в С.-Петербургской Региональной инспекции по защите свободы печати и информации при Минпечати РФ.

Налоговая инспекция информирует

Государственная налоговая инспекция по городу Оленегорску сообщает, что 14 июня 1995 года за № 88-ФЗ введен в действие Закон Российской Федерации «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации», принятой Государственной Думой 12 мая 1995 года. Настоящий Закон определяет общие положения в области государственной поддержки и развития малого предпринимательства в Российской Федерации, устанавливает формы и методы государственного стимулирования деятельности субъектов малого предпринимательства.

Настоящий Закон действует на всей территории Российской Федерации в отношении всех субъектов малого предпринимательства независимо от предмета и целей их деятельности, организационно-правовых форм и форм собственности.

Под субъектами малого предпринимательства понимаются коммерческие организации, в уставном капитале которых доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, общественных и религиозных организаций (объединений), благо-

творительных и иных фондов не превышает 25 процентов, доля принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого предпринимательства, не превышает 25 процентов и в которых средняя численность работников за отчетный период не превышает следующих предельных уровней (малые предприятия):

- в промышленности — 100 человек,
- в строительстве — 100 человек,
- на транспорте — 100 человек,
- в сельском хозяйстве — 60 человек,
- в научно-технической сфере — 60 человек,
- в оптовой торговле — 50 человек,
- в розничной торговле и бытовом обслуживании населения — 30 человек,
- в остальных отраслях и при осуществлении других видов деятельности — 50 человек.

Средняя за отчетный период численность работников малого предприятия определяется с учетом всех его работников, в том числе работающих по договорам гражданско-правового характера и по совместительству с учетом реально отработанного времени, а также работни-

ков представительств, филиалов и других обособленных подразделений указанного юридического лица.

В случае превышения малым предприятием установленной численности, указанное предприятие лишается льгот, предусмотренных действующим законодательством, на период, в течение которого допущено превышение, и на последующие три месяца.

Государственная статистическая и бухгалтерская отчетность малых предприятий представляется в утвержденном Правительством Российской Федерации порядке, предусматривающем упрощенные процедуры и формы отчетности, содержание, в основном, информацию, необходимую для решения вопросов налогообложения.

Порядок налогообложения, освобождения субъектов малого предпринимательства от уплаты налогов, отсрочки, рассрочки их уплаты устанавливается в соответствии с налоговым законодательством.

Субъекты малого предпринимательства вправе применять ускоренную амортизацию основных производственных фондов с отнесением затрат на издержки производства в

размере, в два раза превышающем нормы, установленные для соответствующих видов основных фондов.

Наряду с применением ускоренной амортизации субъекты малого предпринимательства могут списывать доплатить либо как амортизационные отчисления до 50 процентов первоначальной стоимости основных фондов со сроком службы более трех лет.

В случае прекращения деятельности малого предприятия до истечения одного года с момента ввода его в действие суммы дополнительной амортизации подлежат восстановлению за счет увеличения балансовой прибыли указанного малого предприятия.

Субъекты малого предпринимательства, зарегистрированные в любой организационно-правовой форме и относящиеся к категории малых предприятий до введения в действие настоящего Федерального закона, пользуются льготами, установленными для субъектов малого предпринимательства, в полном объеме и в течение сроков, определенных действующим законодательством до введения в действие настоящего Федерального закона.

ПОЗДРАВЛЯЕМ

с 50-летием
Сергея Егоровича СЕНЬКИНА

Поздравляем с юбилеем
Желаем счастья и добра,
Здоровья, радости, тепла,
Желаем светлых в жизни дней
И мир, и лад в семье твоей.

Жена, дочь.

с днем рождения
дорогого брата КОНСТАНТИНА.

Самые сердечные слова
Дарим тебе в этот праздничный день.
Желаем счастья и тепла,
Чтоб жизнь была как день светла.
И все в твоей семье всегда было отлично.
И только радость, без тревог переступала
твой порог.
Сестры Люба, Тоня, Таня.

дорогого мужа, папу КОСТЮ
Пусть этот день запомнится надолго,
Запомнятся все теплые слова
Большого счастья, крепкого здоровья
Желаем мы тебе на долгие года.
Жена, дочери Ксюша, Люда.

Компания

«Триада плюс»

покупает акции РАО «Норильский никель» номинальной стоимостью 250 руб. по цене 25000 руб. за акцию.

Обращаться в Оленегорское отделение Сбербанка 8483/09 по адресу: Оленегорский механический завод, тел. 35-56.

ПРОДАМ

2-комн. квартиру с телефоном. Тел. 58-003.

ПРОДАМ

3-комн. квартиру. Обращаться: Ветеранов, 16, кв. 10, с 18 до 20.

дом (6х12) с приусадебным участком в Бранской области, п. Климово (недорого). Обращаться: Мурманская, 7, кв. 72.

2-комн. квартиру (27 кв. м), мягкую мебель. Обращаться: Южная, 5, кв. 159.

ВАЗ-21063, гараж с отоплением (имеется подвал), дачный участок. Тел. по средине 58-130 после 19 часов.

ПРОДАМ

2- и 1-комн. приватизированные квартиры. Обращаться: Пионерская, 14, кв. 127.

3-комн. квартиру на Бардина, 44. Обращаться: 18-й магазин «Промтовары» (Ирина).

1-2-3-комн. квартиры и зимние дома с земельным участком в 60—90 км от С.-Петербурга. Цена от 5 до 17 тыс. долларов США. Тел. диспетчера в Апатитах (255) 4-25-89 с 16 до 22 часов.

Ремонт цветных и ч/б телевизоров на дому с гарантией, установка декодеров. Принимаются чеки АО «ОЛКОН». Тел. 35-71 ежедневно.

Произвозку перевозку грузов а/м КамАЗ (8 т, «термос»). Тел. 58-039.

Срочный ремонт цветных телевизоров всех поколений на дому с гарантией. Установка декодеров, подключение видеомониторов, видеоигр. Тел. 35-90, 58-394 с 8 до 22 часов, ежедневно.

ПИСЬМО В НОМЕР

Выражаем сердечное спасибо коллективу управления комбината, управления ЖДТ, энергокомплекса и ЦОПита за помощь и поддержку в организации и проведении похорон нашего сына Виктора. Семья Самутовых.

УЧРЕДИТЕЛИ ГАЗЕТЫ
АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

ОЛЕНЕГОРСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ
ГОРОДСКАЯ АДМИНИСТРАЦИЯ г. ОЛЕНЕГОРСКА

За содержание объявлений и рекламу редакция не отвечает. Все справки у рекламодателя.

И. о. гл. редактора Н. А. РУДЕНКО

АДРЕС: А/Я 57, 184284, г. Оленегорск, Мурманской обл., Ленинградский проспект, 4, подъезд 17, 6-й этаж
Тел. 5-54-41.